

## Conclusiones:

Un análisis del PIB per cápita (ingresos) y los cambios del empleo en el período 2010 a 2011 en 200 de las mayores economías metropolitanas del planeta, que representan casi la mitad (48 por ciento) de la producción global pero solo contienen 14 por ciento de la población y el empleo del mundo, revela que:

- **El noventa (90) por ciento de las economías metropolitanas con mayor crecimiento entre las 200 más importantes del mundo se encuentra fuera de Norteamérica y Europa Occidental.** Por el contrario, el 95 por ciento de las economías metropolitanas con menor crecimiento se encuentran en los Estados Unidos, Europa Occidental y Japón, afectado por el terremoto.
- **En casi todas las regiones del mundo, las áreas metropolitanas generaron una parte desproporcionada de los aumentos nacionales en producción y empleo.** Muchas áreas metropolitanas estadounidenses superaron con creces el promedio nacional de crecimiento de ingresos, mientras que otras demostraron un desempeño significativamente inferior en el crecimiento del empleo.
- **El crecimiento del empleo se aceleró en cerca de tres cuartas partes de las áreas metropolitanas con respecto al período 2009 a 2010, pero el crecimiento del ingreso se redujo en dos tercios de estas, en particular en las regiones de Asia-Pacífico y América Latina.** El nivel de ingresos y de empleo creció mucho más rápido en el 2011 en áreas metropolitanas de Europa del Este como Bucarest, Praga y Varsovia, y en varias zonas metropolitanas de América del Norte, incluyendo Houston, Calgary, Seattle y Milwaukee, en comparación con el año previo. Las tasas de crecimiento se redujeron considerablemente en las áreas metropolitanas de China y sus socios comerciales como Manila, Perth y Lima.
- **Menos de la mitad de las 200 áreas metropolitanas sobrepasaron sus niveles pre-crisis de empleo y/o ingresos durante el año 2011.** Aunque casi todas las zonas metropolitanas en vías de desarrollo de Asia-Pacífico y América Latina alcanzaron nuevos máximos en el nivel de ingresos y de empleo durante el 2011, solo un área metropolitana de Norteamérica así lo hizo. La mayoría de las áreas metropolitanas también registraron tasas de crecimiento en ingresos y empleo más lentas durante el periodo 2010-2011 en comparación con el periodo 1993-2007 de largo plazo previo a la recesión.
- **Las áreas metropolitanas especializadas en materias primas y servicios empresariales y financieros dentro de sus países mostraron el mejor desempeño.** Por el contrario, las áreas metropolitanas con una alta concentración de servicios no mercantiles locales (educación, salud, servicios administrativos,

gubernamentales) o de construcción registraron apenas un crecimiento lento el año pasado. El sector de manufactura representó la mayor parte del crecimiento de la producción en 59 áreas metropolitanas entre 2010 y 2011, incluyendo muchas entre las cuales no figura como la industria más importante.

El 2011 marcó el último año en un período de volatilidad en la economía mundial que se refleja en las distintas experiencias de sus principales economías metropolitanas. Una desaceleración en la recuperación de la economía no alteró el ascenso constante de las áreas metropolitanas de los mercados emergentes como centros de producción, consumo y comercio. El crecimiento reciente relativamente más fuerte de de las capitales de servicios empresariales y financieros y de manufactura sugiere que las áreas metropolitanas más centradas en las industrias de exportación de alto valor pueden estar en mejor posición para responder a las oportunidades ofrecidas por la recuperación mundial y el futuro crecimiento urbano global.